

# La crisis del Siglo XXI: Analogías y diferencias

María Dolores Aroca Notario

Grado en Finanzas y Contabilidad. Escuela Universitaria de Osuna. Universidad de Sevilla

María López Charlo

Licenciada en Ciencias Económicas y Empresariales por la Universidad de Sevilla.  
Departamento de Economía e Historia Económica. Profesor titular de la Escuela  
Universitaria de Osuna. Universidad de Sevilla.

---

## RESUMEN:

**Este trabajo trata de abarcar el estudio de las dos crisis económicas producidas durante las primeras décadas del siglo XXI. A lo largo del mismo se va a tratar de analizar tanto sus orígenes como sus causas y consecuencias, fundamentalmente económicas, a través de los objetivos macroeconómicos y sus respectivos indicadores macroeconómicos. Así como la rápida propagación a nivel mundial de ambas crisis por el efecto de la globalización.**

## 1. INTRODUCCIÓN

La actual crisis sanitaria que se está viviendo a nivel mundial y las posibles repercusiones que todos los días se observan en los medios de comunicación, unido al poco tiempo que hace que se vivió otra crisis económica de gran envergadura, sabiendo a priori las consecuencias económicas que esta mantuvo, es lo que nos lleva a analizar los orígenes y causas, así como las posibles consecuencias de ambas crisis.

Estas crisis tienen consecuencias similares pero sus orígenes son totalmente distintos ya que la crisis de 2008 (la Gran Recesión) fue provocada por el sistema financiero y la crisis de 2020 (la Gran Pandemia) es provocada por el sistema sanitario. Este trabajo se va a centrar concretamente en los aspectos económicos de dichos años, así como conocer las diferencias y similitudes de cada una de ellas y las causas y consecuencias que estas originan.

Para introducir un poco más el tema, es importante saber de dónde viene cada una de estas crisis. En primer lugar, la crisis de 2008 fue la mayor crisis financiera internacional que se produjo desde la Gran Depresión, esta crisis comenzó en Estados Unidos y acabó afectando a todo el mundo. Durante años se fueron tomando decisiones equivocadas que finalmente llevó al estallido de la burbuja inmobiliaria. Actualmente, esta crisis sigue estando en la memoria y en la situación económica de muchas familias ya que la recuperación ha sido lenta y débil. En cuanto a la crisis del año 2020 viene siendo más intensa en cuanto a repercusión económica pero menos extensa en cuanto a duración. Esta crisis tiene origen en China, concretamente en Wuhan y provoca actualmente una pandemia que afecta de forma global a todo el mundo, dicha pandemia es conocida por la crisis del coronavirus (Covid-19). Cabe destacar que esta vez el sistema financiero se encuentra en una mejor situación que la anterior crisis. Todos los detalles de estas dos crisis se irán viendo a lo largo de este trabajo más detalladamente.

Por otro lado, se va a realizar un estudio de cómo ha afectado económicamente estas dos crisis en España. Además, se realizará también una pequeña comparativa sobre el efecto de los aspectos económicos de ambas crisis en las dos potencias mundiales, las cuales son el origen de ambas crisis. Así como también se incluirá en la comparativa el país considerado motor económico de la Unión Europea, Alemania.

## 2. OBJETIVOS

Los principales objetivos que se pretenden alcanzar a lo largo del presente trabajo son los siguientes:

El objetivo general es analizar las analogías y diferencias entre ambas crisis producidas durante las dos primeras décadas del siglo XXI, como indica el título del mismo, dicho objetivo se desglosa en:

1. Origen, causas y principales consecuencias económicas de la crisis del año 2008 provocada por el desplome del sistema financiero con origen en Estados Unidos.
2. Origen, causas y principales consecuencias económicas de la actual crisis del año 2020, provocada por el sistema sanitario con origen en China.
3. Efecto de la globalización en la expansión y propagación de las crisis económicas por el mundo.

### 3. HIPÓTESIS

Las hipótesis de partida consideradas son las siguientes:

1. Las crisis, inevitables en cualquier ciclo económico, surgen por causas muy diversas, pero todas ellas provocan grandes consecuencias económicas, manifestadas en la disminución del alcance de los principales objetivos macroeconómicos.
2. La evolución de los indicadores macroeconómicos de un país, es una forma adecuada para conocer la situación económica de cualquier país y poder realizar comparativas entre distintos países.
3. El efecto de la globalización conlleva la propagación de las crisis económicas a nivel mundial, aunque con repercusiones desiguales dependiendo de la situación de los países.

### 4. METODOLOGÍA

La metodología empleada ha conllevado la utilización tanto de métodos inductivos como deductivos para tratar de conseguir los objetivos planteados con anterioridad. Se inicia con una amplia revisión bibliográfica sobre los ciclos económicos y sus diferentes etapas. Posteriormente, se relacionan una serie de objetivos macroeconómicos que se entienden que representan adecuadamente la situación económica de un país, así como los indicadores macroeconómicos que miden el alcance de cada uno de ellos.

Igualmente, se introduce el concepto de globalización para una mejor comprensión de la rápida y extensa difusión de las crisis económicas en la actualidad.

En los apartados siguientes, se trata de tener una visión generalizada de las crisis económicas sufridas durante el siglo XXI, consiste en especificar de cada una de ellas, tanto su origen y causas como sus consecuencias o repercusiones generales.

En el siguiente capítulo se va analizar, de forma pormenorizada, la evolución de los principales indicadores macroeconómicos para el caso de España, con el objetivo de ver las repercusiones económicas cuantificadas. Además, para percibir el efecto de la globalización, al que se ha hecho referencia anteriormente, y corroborar la rápida difusión de las crisis económicas a nivel mundial, se ha hecho una selección de países sobre los que se van a estudiar igualmente la evolución de los indicadores y así poder apreciar si los efectos son análogos o no en los distintos países de las crisis analizadas.

Con respecto a la selección de países y dada la imposibilidad de analizar una alta representación por la envergadura del trabajo, se han seleccionado las dos primeras potencias económicas mundiales, así como la principal potencia europea. Las repercusiones económicas de cualquier crisis son diferentes para cada país, entre otras muchas razones porque las situaciones de partida también son diferentes.

Por último, tener en cuenta, que no es objeto de estudio conocer las situaciones económicas de los países, pero sí que la comparativa nos sirva para comprender que las crisis económicas tienen repercusión mundial y que incluso en los países mejor situados los efectos económicos son significativos e indeseables.

## 5. CICLO ECONÓMICO: CRISIS ECONÓMICA

### 5.1. INTRODUCCIÓN

En este punto se pretende abordar aquellos conceptos relacionados con la crisis económica. Para ello, se va a estudiar el funcionamiento del ciclo económico, así como los diferentes tipos de crisis que nos podemos encontrar. Las economías pretenden conseguir unos objetivos que se han marcado a priori, para saber si lo están consiguiendo utilizan una serie de indicadores con los que medir el alcance de dichos objetivos. Estos indicadores son imprescindibles para conocer la situación de cualquier tipo de economía. Asimismo, existe una dependencia recíproca de la economía entre los distintos países, de ahí surge el concepto de globalización.

### 5.2. CRISIS ECONÓMICA

A lo largo de este apartado se va a hacer mención a todo lo referente a los ciclos económicos, así como al concepto de crisis y los tipos que existen. Los ciclos económicos están estructurados por una serie de fases relacionadas entre sí sucesivamente, una de sus fases son las crisis, situación no deseable de carácter inesperado que muestra incertidumbre para la sociedad.

#### 5.2.1. *Ciclo económico*

Los ciclos económicos muestran distintas situaciones en una economía a lo largo del tiempo. Dicho ciclo está compuesto por diferentes periodos, tanto favorables como desfavorables. Los periodos favorables son los de crecimiento o auge, mientras que los desfavorables son los periodos de recesión o crisis. La duración varía de un ciclo a otro, es decir, las oscilaciones no tienen la misma

duración esto dependerá de las características y las causas que la origen. Es por ello, que al no tener la misma duración ni las mismas causas, las soluciones de cada fase también son distintas.

Existe una gran variedad de definiciones de ciclos económicos según economistas e importantes autores, una de las definiciones clásicas del ciclo económico es:

Son una forma de fluctuación que se encuentra en la actividad agregada de las naciones que organizan su trabajo principalmente en empresas: un ciclo consiste en expansiones que ocurren al mismo tiempo en múltiples actividades económicas, seguidas de recesiones de igual modo generales, contracciones y recuperaciones que se funden con la fase expansiva del ciclo siguiente. (Burns y Mitchell, 1946).

En los periodos de recesión o crisis la actividad económica tiende a caer, lo contrario ocurre en los periodos de expansión donde la actividad económica tiende a crecer. Si la producción se mantuviese en el pico más alto aumentaría la inflación, de lo contrario, si se mantuviese en el pico más bajo del ciclo económico se generaría desempleo, lo cual afectaría a la calidad de vida de la población (Jimenez, 2019).

Los ciclos económicos poseen características propias, pero a su vez cada ciclo es distinto y por lo tanto cada ciclo cuenta con unas características diferentes. Se caracteriza como el espacio que existe entre dos crisis de manera que tiene lugar a cuatro fases que se explicaran a continuación (Olaya, 2003).

Los ciclos económicos sirven de gran importancia para el estudio de la economía de un país para poder conocer sus causas y posibles soluciones frente a los distintos problemas que este se enfrenta. Cada ciclo económico está compuesto por cuatro fases sucesivas entre sí: expansión, auge, recesión y depresión.

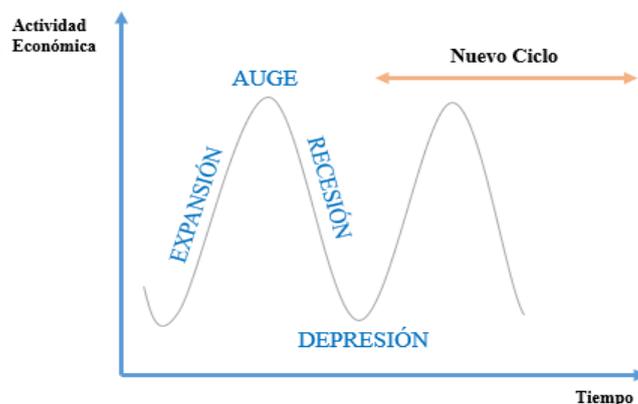


Figura 1. Ciclo económico  
Fuente: elaboración propia

Las distintas fases del ciclo económico realizan un recorrido caracterizado por la continuidad de las fases, esto quiere decir que después de un periodo de recesión viene un periodo de expansión y así sucesivamente, produciéndose una variación de la actividad económica de un país.

Según Joseph Schumpeter, citado en (Rivas, 2013) distingue la parte ascendente de la curva la recuperación a partir de la fase más baja del ciclo (depresión), para pasar después a la fase de expansión seguida está de la fase de auge, posteriormente llega a la fase de recesión, este se traduce como el comienzo de la desaceleración.

Para Burns y Mitchell (1946), citado en (Cendejas, 2016) la fase de depresión es el punto mínimo del ciclo, cuando este toma puntos negativos se considera que existe una depresión. La expansión o lo que es lo mismo la recuperación es la fase ascendente del ciclo, esta se denomina recuperación cuando presenta signo negativo, y expansión cuando presenta signo positivo. El auge representa el punto máximo del ciclo y, por último, está la recesión que es la fase descendente, cuando esta muestra signo negativo se denomina recesión, en caso contrario se habla de desaceleración.

Pero, ¿cómo afecta a la economía cada una de las fases de un ciclo económico? En la fase de depresión, es decir, el punto más bajo del ciclo, se muestra un mayor empeoramiento económico. En esta fase se produce una continua bajada de la producción, el empleo, los precios y los ingresos, como se ha dicho anteriormente se produce una crisis que afecta a la vida cotidiana de la sociedad.

En la fase de expansión o recuperación se reactiva la economía, aquí se produce un aumento de la demanda, la producción y con ello aumenta la inversión, lo cual conlleva a que las empresas recuperen la confianza en el mercado, por lo que le sigue un aumento en el empleo, la producción, los precios y los ingresos, es decir, ocurre todo lo contrario a la fase anterior.

En la fase de auge, el punto más alto del ciclo, aumenta la economía, se produce un aumento en la producción, el empleo, los ingresos y los precios lo que conlleva a que se produzca un aumento del nivel de vida de la sociedad.

Por último, en la fase de recesión, que está situada entre el auge y la depresión, la actividad económica se estanca, aquí la demanda comienza a caer al igual que comienza a caer la producción, los ingresos, el empleo y los precios. Se crea desconfianza entre las distintas actividades económicas reduciéndose la inversión (Suárez, 2014).

De modo aclarativo, la economía de un país evoluciona a través de los ciclos, la duración de cada ciclo puede ser distinta, no existe una duración determinada para cada fase ni para cada ciclo pero se pueden distinguir tres tipos de duraciones: corto plazo, medio plazo y largo plazo. Las fases de los ciclos económicos se repiten de forma constante en el tiempo.

### 5.2.2. Crisis económica: concepto y tipos

Como se ha visto en el apartado anterior, una crisis es una de las etapas que forma el ciclo económico, concretamente el periodo más bajo del ciclo. El objeto de estudio de este apartado hace referencia a las crisis económicas, así como a los distintos tipos de crisis existentes.

Previamente a un periodo de crisis, ha sucedido un periodo de crecimiento o auge, del mismo modo, previamente a un periodo de crecimiento ha ocurrido un periodo de crisis. Los periodos de crisis como se ha dicho anteriormente son periodos no deseados ya que muestran situaciones de inseguridad y desconfianza para toda la sociedad y producen un empeoramiento de la economía, del mismo modo las crisis no sólo afectan negativamente al ámbito económico, sino que también se ve afectado el ámbito político y social de un país. Las causas que provocan las crisis son distintas dependiendo del tipo de crisis, por lo que las posibles soluciones y salidas también serán distintas.

Anteriormente se ha hecho mención al concepto de crisis muy brevemente, es por ello que encontramos un concepto más acorde: “La crisis indica inseguridad, desgracia y prueba, y refiere a un futuro incierto, cuyas condiciones no pueden ser lo suficientemente elucidadas” (Kosellech, 2002, p.236). En cualquier crisis se producen cambios que muestran incertidumbre, si estos cambios llegan a ser más profundos, se va más allá del concepto de crisis. Es por ello, que las crisis pueden llegar a producir grandes cambios en la vida o salud de las personas. En resumen, crisis es cualquier situación que muestra un grado de gravedad o una situación fuera de control (Han & goleman, daniel; boyatzis, Richard; Mckee, 2019a).

Las crisis son caracterizadas por su carácter imprevisible e inesperado o factor sorpresa (Piñuel, 1995), por ser únicas, es decir, no es posible encontrar dos crisis que tengan las mismas características. Aun así, existen características comunes entre las distintas crisis económicas. La primera de ellas es que no se sabe el momento en que pueden empezar a producirse. Como característica común aparece la unicidad como se ha dicho anteriormente. Otra característica común es que todas las crisis son proyectadas y se exponen ante el público

(Coombs, 1995). Además, todas las crisis muestran una situación de urgencias y por lo tanto una naturaleza amenazante (Ulmer et al. 2015).

Existen diferentes tipos de crisis, una de las posibles clasificaciones es aquella que se basa en los orígenes de las mismas. De acuerdo a una de las clasificaciones que hace la página web de Billin, se pueden diferenciar cinco tipos de crisis: 1) Burbuja especulativa: esta crisis surge como consecuencia de la elevación del precio de cualquier tipo de activo del mercado, generando un fuerte golpe en la economía. 2) Crisis económica generada por deuda: como su nombre indica este tipo de crisis es provocada por problemas en la financiación. 3) Crisis económica generada por la caída del tipo de cambio. 4) Crisis económica provocada por agentes externos.

Para Piñuel y Westphalen (1993) citado (García Ponce & Smolak-Lozano, 2013), hacen una clasificación de los orígenes de las crisis:

- **Objetivas:** crisis provocadas por acontecimientos objetivos como guerras, atentados, huelgas, cambios políticos, etc.
- **Técnicas y políticas:** crisis provocadas por acontecimientos técnicos como un fallo de mantenimiento o crisis provocadas por acontecimientos políticos derivadas de opiniones, decisiones políticas, etc.
- **Endógenas y exógenas:** las crisis endógenas son provocadas por causas internas, y las exógenas son provocadas por causas externas como por ejemplo una quiebra bursátil.

En definitiva, el periodo más crítico de un ciclo económico son las denominadas crisis, situación donde la actividad económica de un país es estancada produciéndose la disminución del empleo, el consumo, la inversión y la producción de bienes y servicios.

### 5.3. OBJETIVOS E INDICADORES MACROECONÓMICOS

En toda economía se trata de conseguir una serie de objetivos macroeconómicos, para medir dichos objetivos se utilizan los denominados indicadores macroeconómicos. Estos indicadores pretenden medir el comportamiento económico y la situación económica de un país en un determinado momento. En este apartado se va hablar de los principales objetivos macroeconómicos que se desean alcanzar en una economía. Dichos objetivos son: el crecimiento económico, el pleno empleo, la estabilidad de precios y el superávit y déficit tanto comercial como público, así como también se hablará de los indicadores que miden estos objetivos.

### 5.3.1. Crecimiento económico - PIB

Uno de los objetivos macroeconómicos más significativo de un país es el crecimiento económico, este estudia la evolución positiva de la producción de bienes y servicios. Para realizar este estudio se utiliza el indicador macroeconómico denominado Producto Interior Bruto (PIB), dicho indicador analiza el crecimiento de una economía. El PIB y concretamente su evolución muestra ser un buen indicador para medir el crecimiento económico de un país. Cuando el PIB muestra valores ascendentes durante un año se produce el crecimiento económico.

Como definición del PIB se puede tomar: “El PIB es una variable agregada que mide la producción de bienes y servicios finales” (Márquez, 2010, p.549). Otra definición del PIB según Mankiw (2013): “Producto interior bruto mide la renta total y el gasto total de una economía” (p.399). Como bien dice la definición de PIB, se centra en bienes y servicios finales, es decir, productos o servicios acabados que adquiere el consumidor final, quedan excluidos aquellos en fase de producción o lo que es lo mismo, no se incluyen los insumos para producirlos. Por lo tanto, dicho esto, el PIB no muestra todos los bienes y servicios incluidos en una economía ya que excluye aquellos como la venta de bienes usados, los bienes que se utilizan para la producción de un bien final, los alquileres, etc. Dicho esto, se puede contractar que el PIB es un indicador imperfecto, aparte de que es complicado compararlo con otros países, aunque esto no quita que sigue siendo uno de los indicadores más útil e importante para poder comparar la actividad económica de un país durante un año.

El PIB cuenta con tres métodos distintos para proceder a su cálculo, no obstante, los tres métodos llegan al mismo resultado. Estos métodos son:

- *Método del gasto*; este método suma todos los gastos de bienes y servicios consumidos por los agentes económicos. El método del gasto está compuesto por cuatro variables que son el consumo (C), la inversión (I), el gasto público (G) y las exportaciones netas (X-M). El consumo está relacionado con los hogares y las familias, las inversiones están relacionadas con las empresas, los gastos están relacionados con el Estado y por último, las exportaciones netas están relacionadas con el sector exterior.

$$\text{PIB método gasto} = C + I + G + (X-M)$$

- *Método del ingreso*; este método es la suma de todos los ingresos producidos por los agentes económicos. Al igual que el anterior está compuesto por cuatro variables que son los salarios (S), los alquileres (A), los intereses (I) y los dividendos (D).

$$\text{PIB método ingreso} = S + A + I + D$$

- *Método valor añadido*; este método como su nombre indica es la suma de los valores añadidos de todas las empresas de un país.

$$\text{PIB método valor añadido} = \text{Suma Valores Añadidos de las empresas}$$



Figura 2. Métodos cálculo del PIB

Fuente: elaboración propia

Existe una diferenciación del PIB, por un lado está el PIB nominal y por otro lado el PIB real. El primero hace referencia a la producción de bienes y servicios producidos en un mismo año, tomando como referencia los precios de mercado, es decir, a precios corrientes. El segundo tiene en cuenta unos precios constantes, es decir, tomando un año como base.

Por tanto, el crecimiento económico de un país se considera uno de los principales objetivos macroeconómicos a conseguir en una economía y a través de la evolución del PIB, que como se ha comentado anteriormente, es su indicador macroeconómico, puede estudiarse su evolución. Para finalizar con el PIB, cabe destacar que el periodo de crecimiento económico es inverso al periodo de crisis.

### 5.3.2. Pleno empleo – Tasa desempleo

Otro objetivo macroeconómico a conseguir en la economía de un país es el pleno empleo, situación donde todos los individuos de un país que pueden y quieren trabajar se encuentran, efectivamente, trabajando. Al producirse el pleno empleo se está produciendo un equilibrio en el mercado laboral, ya que la demanda y la oferta de trabajo se igualan.

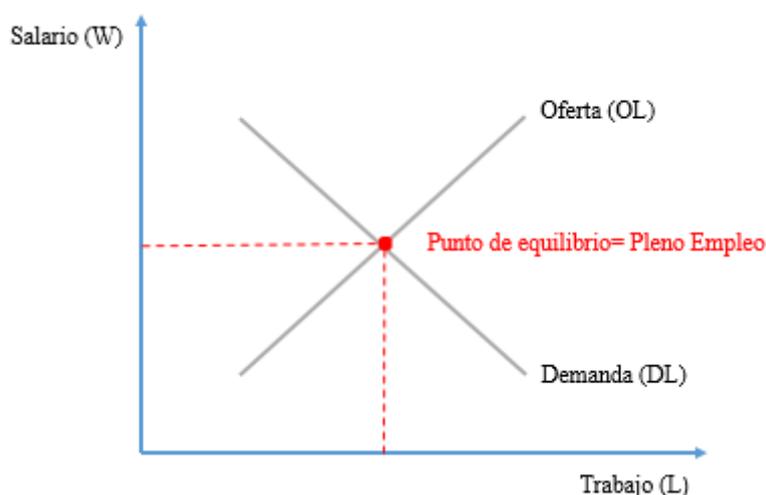


Figura 3. Pleno Empleo  
Fuente: elaboración propia

Esta situación es prácticamente imposible, además, no quiere decir que no exista ningún individuo que no esté trabajando y quiera hacerlo, sino que existe un porcentaje mínimo de este tipo de individuos, esto es lo que se conoce como desempleo friccional, uno de los tipos de desempleo existentes que se desarrolla a continuación. El alto desempleo es una situación bastante habitual en las crisis económicas. Estas altas tasas de desempleo suponen un gran problema para la economía de un país y también para la vida de las personas, además cada desempleo tiene un nivel distinto de gravedad y unas circunstancias distintas. La fórmula para calcular el nivel de desempleo existente en una economía es la siguiente:

$$\text{Tasa de Desempleo} = \text{Desempleados} / \text{Población Activa}$$

El desempleo como se ha dicho anteriormente, muestra un problema que afecta de forma directa a las personas.

Se distinguen cuatro tipos de desempleo:

1) **Desempleo estructural:** este desempleo muestra la incapacidad de la economía para crecer con las personas que se muestran frente al mercado laboral, es debido a cambios en la estructura económica.

2) **Desempleo friccional:** está formado por aquellas personas que han dejado su trabajo para buscar otro puesto mejor, también hace referencia a las personas que han sido despedidas y están buscando un puesto de trabajo. Este tipo de desempleo no es tan grave como el anterior.

3) **Desempleo estacional:** caracterizado por actividades que demandan empleos en determinadas épocas del año.

4) **Desempleo cíclico:** como su nombre indica, está relacionado con el ciclo económico. En la fase de recesión la demanda, la inversión y la producción disminuyen provocando el desempleo, lo contrario ocurre en la fase de expansión (Jimenez, 2019).

En definitiva, el pleno empleo es una situación deseable para todas las personas de un país, pero esta situación muestra ser improbable. Lo contrario al pleno empleo es el desempleo que este se produce en mayor medida en situaciones de crisis. Mientras mayor sea la crisis mayor es el número de desempleados en un país y viceversa. Para medir y controlar dicho desempleo se usa la tasa de desempleo indicada anteriormente, la cual mide el número de personas que no tienen empleo y lo están buscando.

### 5.3.3. Estabilidad de precios – Deflactor del PIB, IPC, IPM

Mantener los precios estables es otro de los objetivos relevantes de cualquier país. La estabilidad de precios como su nombre indica es la situación donde los precios son mantenidos durante un periodo de tiempo. Para llegar a conseguir esta estabilidad es necesario que los precios no provoquen una gran subida (inflación), ni tampoco una gran bajada (deflación), durante un periodo amplio de tiempo, ya que esto provocaría efectos negativos en la economía.

Se entiende por deflación la caída de los precios de productos y servicios de un mercado, para que esto ocurra debe afectar a la gran mayoría del mercado de un país, no basta con que sólo afecte a un sector en concreto. Según el FMI (Fondo Monetario Internacional) la bajada de precios debe durar al menos dos semestres para que se entienda como deflación. El mercado tiende a bajar los precios de sus productos y servicios cuando los consumidores no compran lo suficiente, esto lleva a que las empresas no vendan el margen previsto y por lo tanto se vean obligadas a despedir a trabajadores, es decir, se producen situaciones de desempleo, concepto estudiado anteriormente. También se produce una bajada de precios cuando existen más productos y servicios en el mercado que personas que quieran consumir. En general, las causas principales que provocan la deflación es la insuficiencia de demanda en un mercado y el exceso de oferta.

Por otro lado, la inflación es la subida de los precios de productos y servicios de un mercado. En este caso la inflación es provocada por el aumento de la demanda y la insuficiencia de oferta por parte de sector de producción, todo lo contrario a la deflación. Otra causa de la inflación es cuando suben los costes de la producción.

Tanto la inflación como la deflación provocan efectos negativos en los agentes económicos, ya que estas situaciones generan incertidumbre. Para ello es necesario el estudio de los indicadores macroeconómicos relacionados con la estabilidad de los precios. Los tres indicadores más significativos son: el Deflactor del PIB, el Índice de Precios al Consumo (IPC) y el Índice de Precios al por Mayor (IPM).

Una vez que se ha definido el concepto de PIB, cabe hablar del índice deflactor del PIB. Este índice varía entre dos periodos por el cociente entre el PIB a precios corrientes y el PIB a precios constantes. Como definición del deflactor del PIB se encuentra “indicador que mide la variación de los precios de todos los bienes y servicios generados por la economía” (Cristóbal, 2012).

$$\text{Deflactor del PIB} = \text{PIB a precios corrientes (nominal)} / \text{PIB a precios constantes (real)}$$

Según DANE (Departamento Administrativo Nacional de Estadística), el índice de precios al consumo o IPC es un indicador que muestra las variaciones de los precios de los bienes y servicios consumidos por los hogares de un país, durante un periodo de tiempo. Pero, ¿cómo se consigue saber el precio de los bienes y servicios de un hogar? Bien, en primer lugar, se encuesta a un área determinada de hogares para conocer sus consumos diarios, con la información que se obtiene se realiza una lista de los bienes y servicios que forman la llamada “cesta del IPC”. A continuación, se visitan los establecimientos de ventas o comercios para saber los precios de los bienes y servicios de dicha “cesta” y finalmente se realiza un seguimiento y comparación mensual de todos los precios para poder calcular su variación (Todesca, 2016).

$$\text{IPC} = \text{Precio de la "cesta" de bienes y servicios de un año determinado} / \text{Precios de la "cesta" en el año base}$$

Junto con el deflactor del PIB y el IPC, el índice de precios al por mayor o IPM es el tercer índice más utilizado que ayuda a medir la inflación de un país. Este índice como su nombre indica muestra la variación de precios de bienes en la comercialización mayorista. Los bienes que forman el IPM se clasifican en nacionales e importados, no se incluye los bienes exportados. Además, se tiene en cuenta tres sectores de producción que son el agropecuario, la pesca y la manufactura (Han & goleman et al, 2019b).

Como conclusión sobre la inflación y la deflación, se puede decir que son situaciones que provocan preocupación económica en todo un país ya que esta situación afecta de forma directa a los hogares y familias. Tanto el aumento como la disminución de los precios provocan incertidumbre. También destacar

que el índice más utilizado para medir la estabilidad de los precios es el IPC el cual mide únicamente la variación de los precios de bienes y servicios que consumen los hogares. Según la conclusión de Alfredo Jiménez: “La inflación es un aumento del nivel de precios promedio global y no un aumento del precio de un producto específico” (2012, p. 236).

#### 5.3.4. Superávit y déficit público

El superávit público es otro objetivo macroeconómico. En estos conceptos aparece el Estado, se entiende por superávit cuando el Estado gasta menos cantidad de dinero de lo que ingresa en un determinado periodo de tiempo, normalmente un año. Lo contrario ocurre con el déficit, es decir, ocurre déficit cuando el Estado gasta más de lo que ingresa en un año.

En una economía se desea que haya superávit público o como mínimo equilibrio entre el superávit y el déficit, esto es que, los ingresos se igualen a los gastos, pero estas situaciones no son lo común ya que, normalmente suele ocurrir en mayor medida déficit. Para saber si existe superávit o déficit se usa el siguiente indicador macroeconómico:

$$\text{Ingresos Públicos} - \text{Gastos Públicos}$$

En caso de que sea positivo existirá superávit y el Estado tendrá fondos con los que hacer frente a sus pagos y en caso de que sea negativo existirá déficit donde el estado puede endeudarse ya que no cuenta con fondos con los que pagar sus gastos. En definitiva, cuando los ingresos generados por el Estado son mayores a los gastos ocasionados se genera superávit público y en el caso contrario, se genera déficit público.

#### 5.3.5. Superávit y déficit comercial

Por último, para terminar con los objetivos e indicadores macroeconómicos se va a hablar del superávit y déficit comercial. Al igual que anteriormente se ha dicho que el superávit y déficit público están relacionados con el Estado, este superávit y déficit comercial están relacionados con el comercio exterior.

Existe superávit comercial cuando las exportaciones que realiza el país al exterior son mayores a las importaciones realizadas. Esta situación es algo positivo ya que quiere decir que el país puede abastecerse por sí mismo y vender al extranjero. De lo contrario, ocurre con el déficit comercial, en esta situación se realizan más importaciones que exportaciones al exterior, en este caso afecta a la actividad económica y por tanto es un efecto negativo.

Para calcular este objetivo macroeconómico se utiliza el siguiente indicador:

Exportaciones – Importaciones

En definitiva, una buena situación es que se produzca un equilibrio entre el superávit y déficit comercial, es decir, que las exportaciones sean igual a las importaciones. Aun así, cuando ocurre superávit se obtiene un mayor equilibrio económico, mientras que cuando ocurre déficit este equilibrio se ve afectado.

#### 5.4. GLOBALIZACIÓN

En este apartado se va a tratar de un fenómeno que actualmente está muy presente en la realidad cotidiana, quizás uno de los más estudiados a día de hoy, aunque dicho fenómeno viene existiendo desde hace décadas por lo que no se considera un fenómeno nuevo. Este fenómeno es llamado Globalización, y gracias a él los mercados interactúan de un país a otro, es decir, los países comparten todo tipo de bienes y servicios, así como transacciones, formando lo que se conoce como mercado mundial.

El concepto de globalización es bastante amplio y relativo, por lo que existe una gran variedad de definiciones, a continuación, se hace referencia a una de ellas:

La globalización es una fusión de procesos transnacionales y estructuras domésticas que permiten que la economía, la política, la cultura y la ideología de un país penetren en otro. La globalización es inducida por el mercado, no es un proceso guiado por la política. (Mittelman, 1996, p.3).

Por lo tanto, la globalización es un fenómeno donde se integran una gran variedad de países, regiones, mercados, economías, etc., intercambiando bienes, servicios, capitales, personas y tecnología. La globalización en las últimas décadas ha provocado cambios significativos en la economía ya que ha aumentado el comercio mundial. Además, se ha expandido muy rápidamente en los últimos años gracias al apoyo de grandes instituciones mundiales como el Fondo Monetario Internacional (FMI) o el Banco Mundial.

Una de las características más significativas de la globalización es que este término es mundial, es decir, se manifiesta en todo el mundo. Como todo fenómeno, la globalización cuenta con aspectos que afectan positivamente a la economía, así como con aspectos que afectan negativamente. Unas de los aspectos positivos o ventajas que destacan en la globalización es la gran comunicación que existe a nivel mundial, lo que conlleva un aumento masivo en el mundo tecnológico y así llegar al libre comercio mundial que hoy día existe. No obstante,

también tiene sus aspectos negativos o inconvenientes, uno de ellos es que provoca una mayor competitividad empresarial y además los países que están más desarrollados cuentan con más alcance a la hora de realizar todo tipo de transacciones que los países que están en vía de desarrollo, es por ello que la globalización provoca desigualdades y pobreza en los países que están en vía de desarrollo.

Para concluir, lo que se pretende con la globalización es que los países estén relacionados entre sí y así promover el crecimiento económico general. Además, destacar que hoy día la evolución o crecimiento de la economía de un país depende más de los mercados internacionales que del propio gobierno de un país en concreto, esto es consecuencia de la globalización.

## 6. CRISIS ECONÓMICAS RECIENTES

En este apartado se va a tratar de analizar las dos importantes y recientes crisis que se han vivido y se está viviendo durante el siglo XXI, ya que han supuesto un gran peso en la economía y en la vida cotidiana de las familias. Las crisis a las que nos referimos corresponden al año 2008 y al año 2020. Como se ha comentado anteriormente una crisis económica es un periodo que se incluye dentro del ciclo económico, además en este periodo de crisis los indicadores macroeconómicos toman valores muy bajos. Por lo tanto, es una situación no deseada ya que genera incertidumbre, inseguridad y desconfianza tanto para las personas de un país como para la economía en general.

Dado que cada crisis tiene distintos orígenes también tienen distintas causas, por lo que cada una de ellas se desarrolla de distinta forma. Es por ello que las soluciones o salidas de las crisis no son iguales, esto depende del tipo de crisis que se trate. Como consecuencia de ello, el objeto de este apartado será analizar cada crisis detalladamente.

### 6.1. CRISIS 2008

La crisis del 2008 se conoce como la primera gran crisis del siglo XXI que estalló en Estados Unidos (EE.UU) provocando la mayor crisis financiera internacional desde la Gran Depresión de 1929. Esta crisis se inició en el año 2007 pero fue en 2008 cuando se pronunció y tomó efecto. No obstante, se sabe que una crisis tan significativa no se produce de un año a otro, sino que venía empujando desde años atrás.

## **Origen y causas**

Como se ha comentado anteriormente, la crisis del año 2008 fue provocada en Estados Unidos, aunque tardó poco tiempo en expandirse por todo el mundo. Es en el año 2001 cuando comienza a tomar efecto el principio de lo que años más tarde acabaría en un desplome de la economía. En dicho año se produjo un atentado terrorista de las famosas torres gemelas en Estados Unidos, lo que provocó situaciones de incertidumbre e inestabilidad para la sociedad estadounidense. Durante los años 2001 y 2003 estas situaciones llevaron a que la Reserva Federal de los Estados Unidos (FED) realizara una masiva bajada de las tasas de interés para poder ayudar a las empresas, con el objetivo de que pudieran pedir dinero prestado y realizar inversiones y a la vez, para ayudar a las familias ante tal situación para que estas pudieran consumir y la economía no se detuviese. En otras palabras, estas bajadas fueron realizadas con el fin de que la economía se mantuviera en movimiento y no se estancara.

Con relación a la bajada de las tasas de interés, esta tuvo efecto principalmente en el precio de los inmuebles, concretamente en las viviendas estadounidenses. Por lo que las familias aprovecharon para comprar viviendas, ya que a menor tasa de interés tenían hipotecas más favorables. Esto condujo a que muchas familias adquirieran fácilmente viviendas, produciéndose así un aumento en la demanda de los inmuebles. Como consecuencia del aumento de la demanda de inmuebles, el precio de las viviendas también aumentó y es aquí cuando se empieza a ver raíces a la burbuja inmobiliaria que se originó.

Uno de los principales problemas que todo esto conllevó, fue que los bancos no tuvieron en cuenta el alto riesgo que suponía ofrecer estos créditos hipotecarios a personas que no contaban con respaldo suficiente para hacer frente a sus pagos, de ahí surge el famoso concepto de “Hipoteca Subprime”.

Por otro lado, los bancos de inversión compraban hipotecas a los bancos comerciales y los clasificaban según el riesgo de estos, para posteriormente venderlos por todo el mundo, creando así un nuevo instrumento financiero conocido como CDO (Collateralized Debt Obligation). En realidad, estaban creando paquetes de títulos no favorables, ya que mezclaban diferentes combinaciones de rentabilidad y riesgo. Con este tipo de instrumento financiero, se trataba de hacer frente al riesgo de impago, pero esto no funcionó.

Fue durante el año 2004, cuando la Reserva Federal, tras detectar que la economía estadounidense no iba bien, comenzó a subir la tasa de interés para reactivar la economía. Esto llevó a crear un clima de morosidad, ya que las cuotas de los créditos hipotecarios concedidos con anterioridad cada vez eran más

caras y/o costosas para las familias. Esta situación supuso un duro golpe para muchas personas que llegaron a endeudarse y no pudieron pagar sus hipotecas.

Al mismo tiempo que comenzaron los impagos de los créditos hipotecarios, los inversores tomaron conciencia de desprenderse de los productos financieros que habían comprado. Esta situación supuso un problema para las instituciones financieras ya que cada vez era mayor el número de impagos por parte de las personas, y esto hizo que las instituciones financieras entraran en crisis y no pudieran repartir dinero, es decir, los bancos se encontraban sumergidos en una gran situación de escasez de liquidez.

Debido al efecto de la globalización de la economía, el sistema financiero está interconectado entre los países, por lo que estos problemas afectaron a todas las economías del mundo en general. Inversionistas de todo el mundo sufrieron estos efectos de la crisis hipotecaria que comenzó en Estados Unidos en 2007 cuando la burbuja inmobiliaria estalló, como consecuencia se produjo una caída de las bolsas de valores de todo el mundo.

Es el día 15 de septiembre de 2008, cuando el cuarto banco de inversión más grande de Estados Unidos, conocido como Lehman Brothers, se declaró en quiebra. Seguidamente cayeron otros bancos de gran importancia, como Merrill Seeks Buyer, tercer banco más grande de los Estados Unidos. Es aquí cuando comienza la pesadilla que se prolongó en el tiempo como una gran crisis financiera.

Pero, ¿por qué nadie predijo esta gran situación de crisis que acabaría afectando a todo el mundo? Pues bien, esto es porque existió un momento donde todo el mundo ganaba dinero; los bancos concedían préstamos con facilidad, las personas podían comprar viviendas, esto lleva a que los vendedores de viviendas pudieran vender más y con ello obtener ganancias, los bancos de inversión emitían valores a las empresas, los inversionistas compraban en el mercado de valores, etc. Es decir, por un momento todos ganaban dinero y nadie era consciente de la situación que podría venir.

### ***Repercusiones y consecuencias***

Como se ha comentado anteriormente, esta crisis financiera tiene sus inicios en Estados Unidos, donde se produjo un desplome del mercado de las viviendas que provocó la conocida crisis hipotecaria subprime, originada en el estallido de la burbuja inmobiliaria. Esta situación se extiende rápido por todo el mundo, en apenas uno o dos años, principalmente a las economías avanzadas.

Se convirtió en la crisis económica global más profunda de la historia, en la que nadie se salvó. Esta crisis llegó a tener el nombre de la Gran Recesión pero, ¿qué se entiende por recesión? Pues bien, recesión es la disminución de la actividad económica de un país durante un periodo de tiempo de dos o tres trimestres consecutivos aproximadamente.

La zona más afectada por esta crisis fue en primer lugar Estados Unidos, lugar donde todo comenzó, y seguidamente el resto de economías. En Estados Unidos el valor del dólar se desplomó rápidamente con la quiebra de grandes entidades financieras y esta situación se extendió por todo el mundo. Como consecuencia de ello, muchísimas personas se quedaron sin empleo causando también una crisis social.

Después de Estados Unidos, la zona más afectada por la crisis fue Europa, ya que como se ha comentado a lo largo de este apartado, se compraron títulos que más tardes fueron imposible de pagar. Además, se dificultó el acceso a la financiación.

Por otro lado, los países bálticos fueron unos de los más afectados, llegando a tener unas cifras muy bajas en cuanto al decrecimiento económico en el año 2009.

Algunos países como España y Portugal, no notaron las consecuencias de la crisis inmediatamente pero sí con el paso del tiempo, llegando incluso a tener una de las tasas más altas de desempleo en el año 2012.

Grecia también resultó ser uno de los países más afectados tanto económicamente como políticamente ya que el gobierno emitió Deuda Pública para poder financiar sus déficits. Este país residió en una situación tan complicada que estuvo a punto de declararse en quiebra.

No obstante, también puede mencionarse dos de los países que resultaron ser muy afectados como México y Japón por su gran volumen de comercio hacia Estados Unidos. Se dice que Japón tuvo su peor crisis desde la Segunda Guerra Mundial.

Obviamente las consecuencias, sobre todo económicas, de este proceso fueron desfavorables para todo el mundo. Se produjo un aumento de la tasa de desempleo en todos los países, lo que conllevó a que las personas perdieran sus empleos, no tuvieran ingresos y disminuyera su poder de adquisición. Al disminuir el poder de adquisición de las personas, hay menos dinero en circulación por lo que la economía no se mueve como es debido. Además otra de las consecuencias fue el aumento del índice de pobreza.

Esta crisis afectó a una gran cantidad de empresas, al tener problemas de liquidez las entidades financieras, estas no podían conceder préstamos y las empresas sin préstamos no pueden seguir hacia adelante, por lo que llevó al cierre de muchas de ellas.

Además, también originó consecuencias demográficas, ya que durante el periodo del año 2000 al 2008 disminuyó progresivamente la población al producirse más defunciones que nacimientos, así como también se produjo un descenso de las inmigraciones, obteniendo un saldo migratorio negativo. Además, otra de las consecuencias es que hubo menos matrimonios, esto puede ser debido a que existe un elevado desempleo e incertidumbre económica hacia el futuro laboral de las parejas.

Una de las consecuencias políticas que tuvo esta recesión y que a día de hoy todavía perdura en el tiempo es la desconfianza que existe en la sociedad frente a las instituciones y gobiernos.

Para finalizar indicar que a día de hoy, esta crisis aún queda en la memoria de la economía mundial y de las familias por su gravedad y rápida propagación mundial.

## 6.2. CRISIS 2020

Actualmente y doce años después de la anterior crisis, concretamente en el inicio de la segunda década del siglo XXI, cuando todavía no está la economía recuperada al 100%, nos encontramos de nuevo sumergidos en una nueva crisis económica. Como se comentó en apartados anteriores la economía funciona a través de ciclos económicos, y es aquí donde una vez más la economía se derrumba rozando el pico más bajo de dicho ciclo. Esta crisis tiene un origen muy distinto a la anterior, ya que pasa de la Gran Recesión provocada por el sistema financiero a la Gran Pandemia provocada por el sistema sanitario, aunque es cierto que la mayoría de crisis económicas cuentan con consecuencias muy similares.

La actual y futura crisis tiene sus comienzos a finales del año 2019, en la ciudad de Wuhan (China) y es provocada por un tipo de virus denominado en un principio SARS-Cov2, que más tarde llegará a denominarse Coronavirus. A día de hoy, aún seguimos sumergidos en una situación de incertidumbre y desconocimiento hacia el futuro de la economía, no sólo las personas sino también las economías en general de cada país. Es por ello, que se está tratando de un tema muy reciente y no se alcanza a saber a ciencia cierta las repercusiones que toda

esta situación puede llegar a tener, lo que si es cierto es que el mundo no se encuentra preparado para hacer frente a una pandemia de tanta envergadura.

### 6.2.1. Origen y causas

El origen de esta crisis, como se ha dicho anteriormente, es en la ciudad de Wuhan, en China. Todo comenzó a finales del año 2019, cuando la Organización Mundial de la Salud (OMS) detectó un primer caso de un tipo de virus que aún desconocían, en principio tan sólo era una neumonía cuyas causas eran desconocidas.

Es a principio del año 2020 cuando las autoridades chinas confirman que existe un nuevo virus con un alto riesgo de propagación entre las personas. En tan sólo un mes y medio de la aparición de este virus, se produce la primera muerte de una persona en la ciudad donde todo comenzó, y seguidamente las muertes fueron apareciendo de forma ascendente y los afectados por el virus también. Los casos afirmativos del nuevo virus fueron afectando cada vez a más personas en China, hasta que a finales del mes de enero, como era de esperar, empezaron a aparecer casos afirmativos en Estados Unidos y Europa.

La ciudad de Wuhan decidió cerrar temporalmente sus entradas y salidas y comenzaron a implantar restricciones de movilidad, para evitar que se contagiaran cada vez más personas. La Organización Mundial de la Salud asignó a este virus el nombre de Coronavirus (Covid-19) y comunicó de la emergencia internacional que esto suponía. Al igual que Wuhan, Estados Unidos y Europa cierran sus puertas.

El mundo entero es contagiado a causa de una pandemia de coronavirus en cuestión de días, esto supone una gran incertidumbre ya que nadie sabe cuánto durará ni qué efectos tendrá esta situación ni a corto ni a largo plazo. Uno de los problemas más graves que se enfrentan los países es la dificultad de conseguir frenar la expansión del virus, además como se ha comentado anteriormente el mundo no estaba preparado para esta pandemia que acababa de iniciarse. Por ello, los gobiernos de cada país han actuado cerrando sus fronteras, para prevenir que los contagios aumenten y evitar que se prolongue la crisis económica que se ve venir.

Una de las preguntas que más nos hacemos y que menos respuestas tiene es: ¿de dónde viene el famoso coronavirus? En un principio se dice que viene del consumo por parte de los humanos de carne de murciélago ya que la ciudad donde tuvo origen el virus, Wuhan, cuenta con un gran e importante comercio

de animales de este tipo. La realidad es que a día de hoy no se sabe ciertamente de donde viene esta cepa de virus que ha hecho temblar al mundo entero.

Es cierto, que a día de hoy está presente en muchas conversaciones la palabra “crisis” concepto que hemos ido estudiando a lo largo del presente trabajo, ya que según expertos, programas de televisión y economistas, comunican diariamente que debido a la gran pandemia del coronavirus nos va a volver a tocar vivir una gran situación de crisis económica.

### 6.2.2. Repercusiones y consecuencias

Como se ha comentado anteriormente, el inicio de la nueva crisis económica tuvo su origen en China, debido a un virus que se traduce en una pandemia que tiene sus efectos a nivel mundial.

Por el gran concepto ya conocido de la globalización, la propagación de este virus tardó sólo días en extenderse por todo el mundo, desde los países más desarrollados a los menos desarrollados. A continuación, se muestra una gráfica donde se aprecia el número de personas por continentes infectadas por coronavirus así como las defunciones. No obstante, estos datos varían conforme pasan los días, concretamente estos datos son recogidos a día 11 de febrero de 2021.

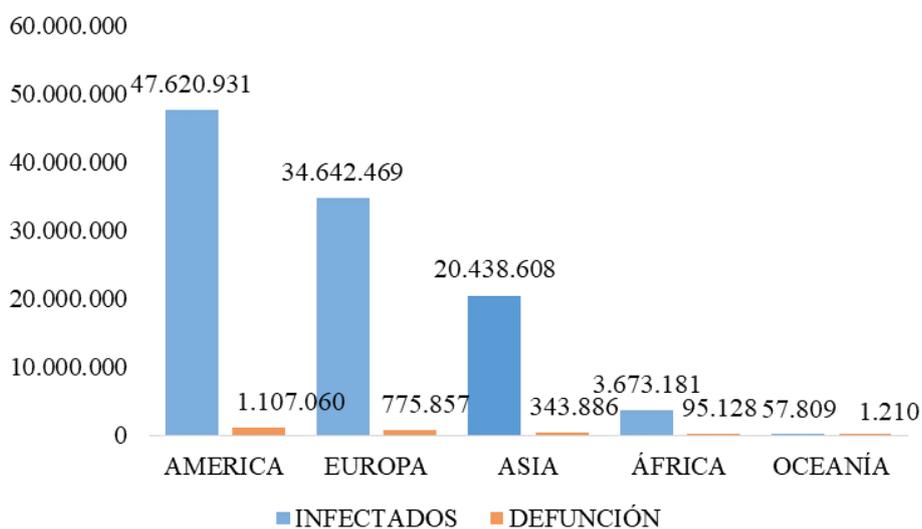


Figura 4. Continentes infectados y defunciones por Covid-19

Fuente: elaboración propia basada en datos de Statista

Como puede apreciarse el continente con mayor número de personas infectadas por Covid-19 es América, seguido de Europa, del mismo modo que las defunciones. Por el contrario, el que menos infectados y defunciones tiene es

Oceanía. Prácticamente todo el mundo está siendo testigo de la situación de pandemia que está viviendo el planeta actualmente.

En cuanto a las consecuencias que toda esta situación puede llegar a originar se va hacer mención a las que conocemos actualmente, sin olvidar que quedan por venir futuras y no menos importante consecuencias a lo largo del tiempo.

Una de las principales consecuencias económicas que la pandemia provocó fue el confinamiento total de la población, es decir, se realiza un periodo de cuarentena que dura aproximadamente dos meses y medio incluso tres, dependiendo de la situación de cada país. Durante el transcurso de estos meses, el mundo entero se encontraba parado, por lo que era prácticamente imposible mover dinero en la economía, ya que solamente permanecen abierto los negocios esenciales como los de alimentación, farmacia y hospitales, situación bastante grave para cualquier país.

Como consecuencia del confinamiento se produce una gran disminución de la producción y el consumo, ya que los negocios permanecen cerrados y las personas no pueden consumir, esto provoca un gran efecto en la economía. Los sectores más afectados en esta crisis son la hostelería, ocio nocturno y el turismo. Obviamente el mercado de la bolsa de valores sufre uno de los mayores desplomes de todos los tiempos.

Ante tal situación el Estado inyecta dinero en las empresas para ayudar a las personas que debido a la interrupción de los negocios se quedan sin trabajo, también para que puedan hacer frente al pago de sus trabajadores, etc. Además, en algunos países se ha retrasado el pago de los alquileres y suministros, así como el de los impuestos.

El impacto del coronavirus ha repercutido en gran medida a la economía y a la vida cotidiana de las familias, hace falta el transcurso del tiempo para conocer todos los efectos económicos que esta situación puede llegar a originar, pero de antemano se sabe que va a ser una situación dura y delicada, y que afectará a la economía de todas las personas del mundo. No olvidar, que al ser un impacto mundial, los países más desarrollados no pueden ayudar a los que se encuentran menos desarrollados por que estos también están atravesando una situación de crisis, esto ha provocado que los niveles de pobreza aumenten diariamente.

La mayor situación de incertidumbre que puede provocar una crisis es no saber cuándo esta llega a su fin. Situación que el mundo entero está viviendo desde inicios del año 2020. Es por ello que a día de hoy se vive en un ambiente

de inseguridad hacia el futuro, ya que es la primera crisis que de un día para otro paraliza al mundo entero. Además, también añadir que existe mucha desinformación acerca del origen de esta pandemia y de los efectos que provocará a largo plazo, es por ello, por lo que es necesario el transcurso del tiempo.

En diciembre del año 2020 comenzaron las primeras vacunas, el hecho de contar con vacunas va a permitir generar esperanzas y disminuir la incertidumbre que anteriormente se generó en todo el mundo. Se piensa que una vez que la mayoría de las personas de cada país estén vacunadas se volverá a la actividad normal que teníamos antes de la pandemia del coronavirus. En definitiva, la vacuna ha dado lugar a pensar en una recuperación económica.

Como se ha comentado anteriormente, esta situación de pandemia está ocurriendo actualmente en el mundo entero, por lo que aún se desconocen las consecuencias que provocará esta crisis a largo plazo. Una de las preguntas más frecuentes que se hacen las personas en su día a día es la previsión futura de la Covid-19. Según la OMS (Organización Mundial de la Salud) el virus puede llegar a ser una enfermedad habitual en la vida de las personas, es decir, que al igual que la gripe u otro tipo de virus, no desaparecerá nunca de nuestras vidas. Aunque el nivel de amenaza es mucho menor gracias a los efectos de la vacuna. Esto indica que la duración del virus va a depender en gran medida en la efectividad y rápida aplicación de las vacunas en las personas.

Esta crisis como se sabe no es sólo sanitaria, sino que también afecta al ámbito financiero. Según el FMI (Fondo Monetario Internacional):

Los costos humanos de la pandemia de Coronavirus ya son inconmensurables y todos los países necesitan trabajar juntos para proteger a las personas y limitar el daño económico. Este es un momento de solidaridad. (2020)

Además, siguiendo el ámbito financiero, los bancos centrales de todo el mundo han tomado una serie de medidas para conseguir equilibrar el sistema financiero de todo el mundo. Medidas tales como la disminución de las tasas de interés en la política monetaria o el aumento y refuerzo de la liquidez de estos bancos.

Para finalizar añadir que según expertos, ante tal caos que nos está tocando vivir, existe una gota de esperanza y es que en esta crisis el sistema financiero no ha sido afectado y lo mismo ocurre con el dinero de las familias, esto quiere decir que en la anterior crisis las personas se encontraban prácticamente sin dinero ya que no podían pedir prestado a las entidades financieras. Por el contrario, en esta crisis las familias cuentan con un respaldo de dinero al igual que el Estado, ya que ha sido provocada de un día para otro y no ha sido

consecuencia del sector financiero. Es por ello que los economistas relacionan esta crisis con una gráfica en forma de “V”, donde llegado al punto más bajo del ciclo la actividad económica empieza a reactivarse poco a poco hasta poder alcanzar la situación donde nos encontrábamos antes de esta pandemia.

### 6.3. COMPARATIVA DE LAS DOS RECIENTES CRISIS (2008-2020)

En este apartado se va a realizar una pequeña comparativa de las dos últimas crisis del siglo XXI, crisis que se están estudiando a lo largo del presente trabajo de fin de grado.

En primer lugar, unas de las diferencias más significativas es el origen de estas crisis, ya que son totalmente distintos. Por un lado, está la crisis de 2008 con origen en Estados Unidos donde se produjo el colapso del sistema financiero debido a las hipotecas *subprime*. Por otro lado, está la crisis de 2020 que tiene su origen en China donde se produce la aparición de un virus que produjo un colapso en la sanidad.

En la crisis del año 2020, la actividad económica sufre un parón imprevisto que dura algunos meses. Sin embargo, en la crisis del año 2008 la actividad nunca sufre un parón, aunque no aumenta como es debido.

Otra diferencia en cuanto a las dos recientes crisis del siglo XXI, es que en la crisis de 2008 los bancos no tienen liquidez y existe falta de dinero tanto en las instituciones financieras como en las familias, mientras que en la crisis de 2020 la economía está más equilibrada. En este caso, en la última crisis, las familias están menos endeudadas y además, cuentan con más dinero.

Por otro lado, la última crisis cuenta con un carácter inesperado y una duración indefinida a día de hoy. Sin embargo, la crisis del año 2008 era prevista por muchos economistas y expertos y duró de 6 a 10 años aproximadamente. Se espera que la crisis de 2020 sea más profunda en cuanto a los efectos económicos, pero menos extensa en cuanto a duración.

Otra de las diferencias que se pueden encontrar es la denominación de cada una de ellas, la del año 2008 es conocida por la Gran Recesión y la del año 2020 la Gran Pandemia.

Por último, tenemos que la caída del PIB en el año 2020 es superior a la caída que se produjo en el año 2008, esto es un dato que se estudiará más detalladamente en los apartados siguientes.

A pesar de todas estas diferencias, como se ha comentado anteriormente se sabe que ambas crisis producen consecuencias similares tales como la

disminución del desempleo, la caída de los mercados de valores, el aumento de la incertidumbre y desconfianza en la vida de las personas, etc.

A continuación, se muestra una tabla-resumen de las diferencias más importante de ambas crisis:

Tabla 1. Comparativa crisis 2008 - 2020

	<b>CRISIS 2008</b>	<b>CRISIS 2020</b>
<b>ORIGEN</b>	Estados Unidos.	China.
<b>CAUSAS</b>	Colapso Sistema Financiero.	Colapso Sanitario.
<b>ACTIVIDAD ECONÓMICA</b>	No sufre suspensión.	Suspensión de la actividad económica.
<b>FINANCIACIÓN</b>	Los bancos no cuentan con liquidez. Economía desequilibrada.	Los bancos cuentan con liquidez. Economía equilibrada.
<b>CARÁCTER</b>	Prevista por economistas y expertos.	Inesperado.
<b>DURACIÓN</b>	6 a 10 años aproximadamente.	Indefinido.
<b>NOMBRAMIENTO</b>	Gran Recesión.	Gran Pandemia.
<b>PIB</b>	Menor caída porcentual.	Mayor caída porcentual.

Fuente: elaboración propia

## 7. SITUACIÓN ESPAÑOLA ANTE LAS CRISIS DEL SIGLO XXI

Para analizar la situación económica de cualquier país, la forma más eficaz es ver la evolución que han sufrido los principales indicadores macroeconómicos de aquellos objetivos que se consideran fundamentales.

En este apartado se va a estudiar la situación española con la ayuda de los indicadores macroeconómicos desarrollados en apartados anteriores, concretamente nos centraremos en el periodo del año 2000 al año 2020.

Por otro lado, es importante hacer una pequeña introducción de la situación demográfica, social y política de España antes de comenzar el estudio de la economía española con sus respectivos indicadores.

En primer lugar, España es un país ubicado al suroeste de Europa que ocupa el 80% de la Península Ibérica compartida con Portugal. Al norte de

España se encuentra el Mar Cantábrico y Francia, al este está el Mar Mediterráneo, al sur además del Mar Mediterráneo también se encuentra el Océano Atlántico y al oeste el Océano Atlántico y Portugal.

España cuenta con una población de 47.351.567 habitantes, aunque es cierto que cuenta con un elevado volumen de población extranjera con nacionalidad española, aproximadamente un millón de personas. La superficie española es de 505.957 km<sup>2</sup>, donde incluye las Islas Baleares, el Archipiélago Canario y las ciudades españolas de Ceuta y Melilla.

La principal lengua que se utiliza en España es el castellano, aunque cabe diferenciar algunas existentes en otras zonas como por ejemplo; catalán en Cataluña, gallego en Galicia, euskera en el País Vasco y valenciano en la Comunidad Valenciana.

La principal característica de la situación demográfica española es el envejecimiento de la población, la cual cuenta con una edad media de 43,35 años. A continuación, se muestra una tabla de la distribución de la población por edad en España durante el año de 2020 en porcentajes:

Tabla 2. Distribución de la población española por edad

<b>De 8 a 14 años</b>	<b>De 15 a 19 años</b>	<b>De 30 a 44 años</b>	<b>De 45 a 59 años</b>	<b>De 60 a 74 años</b>	<b>De 75 a más</b>
14'7%	23'2%	23'3%	17'4%	14'3%	8'7%

Fuente: elaboración propia basada en datos del INE

En cuanto a la situación social de España, se sabe que es un país más bien pobre debido a las recientes crisis tan seguidas que se han experimentado. Es por ello que quien era pobre antes de las crisis, a día de hoy lo es aún más. Además, existen personas con empleo que rozan el límite de la pobreza o que no consiguen salir de ella, ya que ciertos trabajos en España no ayudan a salvar a las personas de la nefasta situación económica. Destacar que la situación social española después de la pandemia del coronavirus se ha vuelto más dura, ya que España es un país que depende mucho del turismo, sector más afectado en la actual crisis.

Por último y haciendo referencia a la situación política, la forma de Estado español es la Monarquía Parlamentaria cuyo jefe del Estado es el Rey Felipe VI. Además, el gobierno está presidido por Pedro Sánchez desde inicios de 2020, el cual cuenta además con miembros del partido Unidas Podemos. Es el primer Gobierno de coalición en este periodo parlamentarista.

### 7.1. PIB ESPAÑOL (2000 - 2020)

En este apartado se va a analizar la situación del Producto Interior Bruto (PIB) del periodo del año 2000 al año 2020, es decir, la evolución del PIB durante las dos primeras décadas del siglo XXI en España.

Como se ha visto en capítulos anteriores, el PIB es un indicador macroeconómico de gran importancia, cuya función es analizar el crecimiento de una economía.

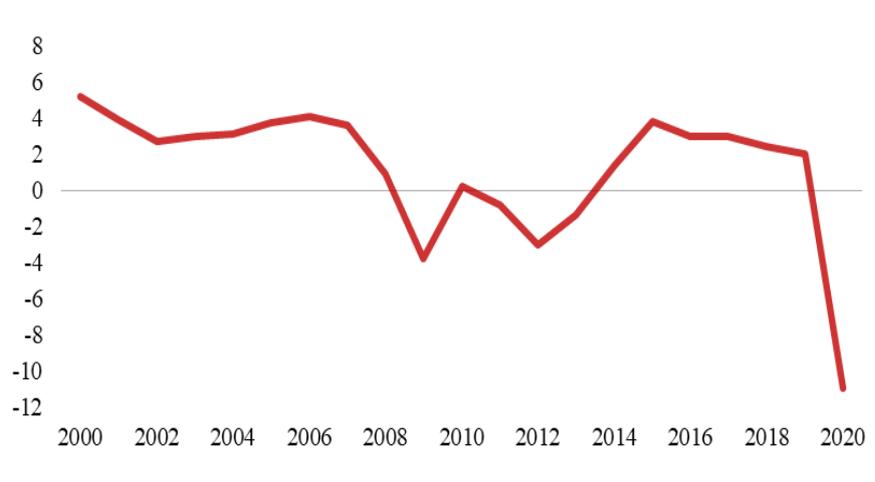


Figura 5. Evolución PIB en España (2000-2020)

Fuente: elaboración propia basada en datos del INE

Como puede apreciarse en la figura 5 se analiza la evolución del PIB en porcentajes desde el año 2000 hasta la actualidad. Está claro que las disminuciones de dicho indicador coinciden con las crisis que se estudian en este trabajo. Además, otro detalle importante es la gran disminución del PIB durante la crisis del Covid-19 en el año 2020, frente a la crisis del año 2008.

Se observa que la primera caída del PIB durante el siglo XXI se produce en el año 2009 con un porcentaje negativo de 3,8%. Esto es consecuencia del desplome financiero que se produjo en EE.UU afectando principalmente al sector de la construcción, industria y servicios como actividades financieras y de seguros y actividades inmobiliarias principalmente.

Ya desde el año 2008 se produjo una gran disminución con respecto al año anterior, aunque no llegó a tener cifras negativas. Es durante el año 2008 cuando España entra en recesión. Como se ha comentado anteriormente, en los periodos de recesión la actividad económica tiende a caer. Esta recesión se mantiene hasta el año 2010, donde se produce un aumento del PIB llegando a cifras positivas del 0,2%. No obstante, posteriormente se produce tres años

consecutivos de caída del PIB lo que supone un gran problema y situaciones difíciles para la economía del país.

Es por ello que la crisis del año 2008 tiene una duración aproximada de 6 años, ya que en el año 2014 el PIB comienza a obtener valores positivos. Aunque esto no quiere decir el fin de la crisis, ya que la economía española ha tardado bastantes años en recuperar o aproximarse a los niveles que existían antes de la crisis.

Por otro lado, no cabe duda que en el momento en el que la economía española se estaba recuperando de las heridas provocadas por la crisis del desplome del sistema financiero, se produce una drástica caída del PIB con un porcentaje negativo del 11%. Esto es debido a la paralización de la actividad económica durante dos o tres meses aproximadamente, a consecuencia de la pandemia provocada por el coronavirus. Uno de los sectores más afectados en esta reciente crisis es el turismo, lo que lleva consigo a la caída del negocio de las agencias de viajes. Otro sector bastante afectado por la pandemia es la hostelería.

Es cierto que al estar hablando del año 2020 como año actual, aun no se sabe cuánto durará esta crisis, lo que si es cierto es que la caída del PIB de este año con respecto a la de la crisis anterior muestra una diferencia de un valor porcentual del 7,2%. Valor bastante significativo.

## 7.2. TASA DE DESEMPLEO EN ESPAÑA (2000 - 2020)

En este apartado se va a analizar la evolución de la tasa de desempleo en España durante el periodo correspondiente desde el año 2000 hasta el año 2020. Ya se ha comentado anteriormente que el desempleo es una situación no deseada tanto para la economía de un país como para la economía de las personas que integran dicho país.

Es en los periodos de crisis, cuando el indicador macroeconómico de la tasa de desempleo muestra ser más elevado. Aunque hay que tener en cuenta, que es prácticamente imposible aunque deseado por la economía, que la tasa de desempleo de un país como España sea cero. Esta situación significaría que todas las personas de un país que quieren y pueden trabajar efectivamente lo hacen, es importante recalcar que es una situación deseable pero improbable.

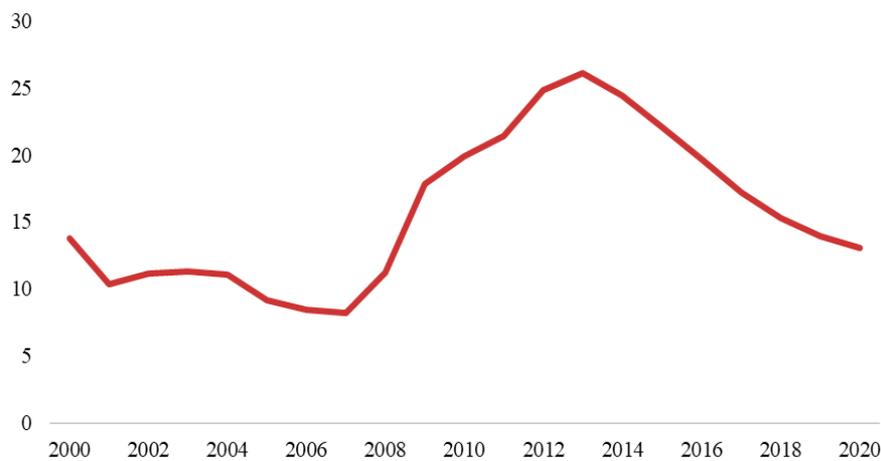


Figura 6. Evolución Tasa Desempleo en España (2000-2020)

Fuente: elaboración propia basada en datos de Statista

En la figura 6 se aprecia en primer lugar el gran aumento consecutivo, en valores porcentuales, que se produjo desde los años 2007 y 2008 hasta el año 2014 que es cuando comienza a disminuir la tasa de desempleo, periodo que coincide con la conocida crisis inducida por el sistema financiero en EE.UU.

El mayor aumento de la tasa de desempleo se produjo durante el año 2013 con un valor de 26,09% siendo el valor más alto que se aprecia en la figura. Como consecuencia de la caída de la actividad económica del país, se produce un significativo aumento del desempleo, esto es lo que se conoce como efecto 'dómino'. Es decir, la disminución de la actividad económica lleva consigo el aumento del desempleo. Situación donde millones de personas españolas pierden sus puestos de trabajo sin saber cuándo lo van a poder recuperar, o incluso si lo llegarían a recuperar.

Ahora bien, hasta día de hoy y sin olvidar que la crisis de 2020 está transcurriendo en estos momentos, se muestra que la crisis de 2008 alcanzó un mayor número de desempleados, llegando a obtener un desempleo del 26,09% en el año 2013 frente a un 13,02% en el año 2020. Para saber concretamente la evolución del desempleo en la crisis provocada por la pandemia del coronavirus es necesario el transcurso del tiempo.

Para finalizar con este apartado, es importante recalcar que el desempleo en España es una situación que existe prácticamente desde siempre y supone un gran problema para el país. Además, es mucho más elevado que en el resto de países de la Unión Europea, detalle que se estudiará más adelante.

### 7.3. DEFLACTOR IPC EN ESPAÑA (2000 - 2020)

Como se ha estudiado anteriormente, otro importante objetivo macroeconómico es la estabilidad de precios de un país. Para conseguir dicha estabilidad debe de concurrir además, una cierta estabilidad entre la inflación y la deflación, de lo contrario se producirían efectos negativos en la economía.

En la siguiente figura se muestra la evolución del indicador macroeconómico del IPC (Índice de Precios al Consumo), durante el periodo de tiempo transcurrido desde el año 2000 hasta 2020 en España. Como ya se ha estudiado, recalcar que el IPC mide las variaciones de precios de bienes y servicios consumidos en los hogares españoles durante un tiempo determinado.



Figura 7. Evolución IPC en España (2000-2020)

Fuente: elaboración propia basada en datos del INE

Se observa que este indicador macroeconómico es un poco inestable. En el periodo de crisis del 2008 se sufre una gran disminución con respecto a los años anteriores. No obstante, la mayor disminución del IPC español hasta el momento se produce en el año 2014, obteniendo un valor de 0,3%. Esto puede ser consecuencia de la crisis iniciada en 2008 que toma efectos durante los años posteriores, como también ocurre con el desempleo donde su valor más alto se muestra en los años posteriores a la crisis.

Actualmente, en el año 2020 también ha sufrido una disminución de mayor envergadura que la del año 2008. Esto indica que las disminuciones del indicador coinciden con los periodos de crisis estudiados.

### 7.4. SUPERÁVIT Y DÉFICIT PÚBLICO EN ESPAÑA (2000 - 2020)

En este apartado se va a analizar la evolución del déficit/superávit público en España durante el periodo que transcurre desde el año 2000, hasta la

actualidad. Como hasta ahora hemos venido haciendo, los valores se muestran en porcentajes.

Como se ha estudiado anteriormente, existen situaciones de déficit público cuando la diferencia entre los ingresos y gastos del Estados suponen un resultado negativo, en caso contrario ocurrirá superávit público.

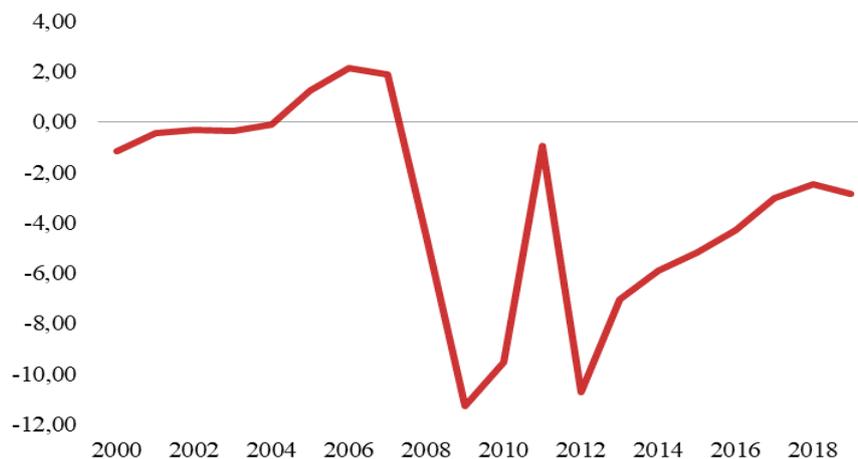


Figura 8. Evolución déficit/superávit público en España (2000-2020)

Fuente: elaboración propia basada en datos de Expansión

Como puede observarse España es un país donde predomina el déficit público en lugar del superávit. En las últimas dos décadas sólo ha mostrado un superávit consecutivo de tres años que corresponden justamente a los años anteriores de la crisis del año 2008. Por lo demás, todos los años ha mostrado déficit.

En el año del estallido de la crisis del sector financiero, España obtiene un déficit de 4,57% y a partir de ahí comienza un gran e importante descenso obteniendo en el año 2009 un valor del 11,28%, valor más bajo que se muestra en la figura.

Actualmente, durante la crisis del Covid-19, los datos del año 2020 no se encuentran actualizados, aunque se prevé que bajaran en los años siguientes.

Según las previsiones del FMI (Fondo Monetario Internacional), España tendrá el déficit más alto de Europa. Además, debido a las consecuencias provocadas por la crisis del Covid-19, al igual que aumentará el déficit público también aumentará la deuda pública que soporta España.

Es por ello, que el principal y gran problema que se enfrenta España, es que antes de estallar la crisis del Covid-19 ya contaba con una gran deuda pública y

con déficit, por lo que comenzar una crisis con esos valores es una situación bastante complicada.

En definitiva, el Estado de España gasta más dinero de lo que ingresa, esto conlleva que no tenga fondos para hacer frente a los pagos correspondientes, y provoque situaciones de endeudamiento, que es en concreto la situación con la que vive España en la mayoría de los años, como puede observarse en la figura 8.

### 7.5. SUPERÁVIT Y DÉFICIT COMERCIAL EN ESPAÑA (2000 – 2020)

Para finalizar con este apartado referido a las dos grandes crisis provocadas en España durante las dos primeras décadas del siglo XXI, se va a realizar el estudio de la evolución, en valores porcentuales, de otro importante objetivo macroeconómico estudiado anteriormente, en concreto el superávit y déficit comercial, comprendido entre el año 2000 y 2020.

Como ya se ha comentado en apartados anteriores, el superávit y déficit comercial están relacionados con el comercio exterior, concretamente con las exportaciones que nuestro país realiza fuera y con las importaciones que otros países realizan a España.

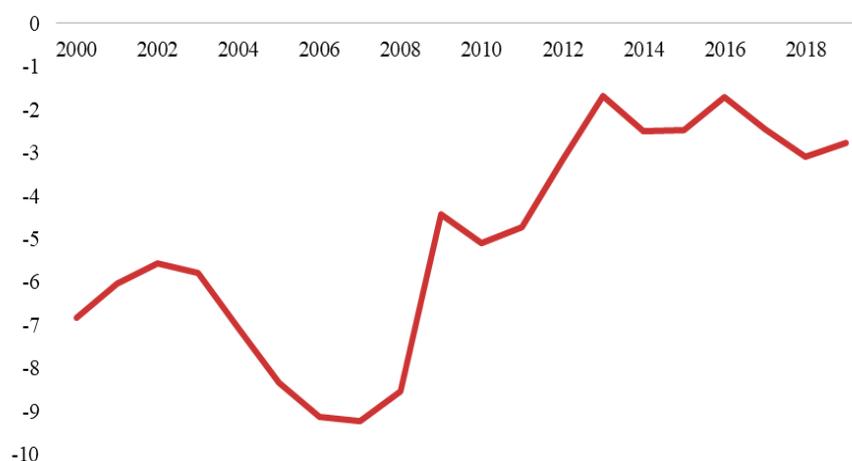


Figura 9. Evolución déficit comercial en España (2000-2019)

Fuente: elaboración propia basada en datos de Expansión

La figura 9, expresa claramente el continuo déficit comercial que soporta España durante todos los años. No existe ni un solo año durante las dos primeras décadas del siglo XXI donde se haya registrado un superávit comercial. Es más, no se registra ningún superávit comercial en España desde los años 1996/1997 aproximadamente.

España cuenta con ser el país con mayor déficit comercial, al igual que ocurría con el déficit público. Esto indica, que en España se producen más importaciones de otros países que exportaciones, es decir, compramos más fuera de nuestro país de lo que vendemos al exterior.

Puede observarse que durante el periodo de crisis del año 2008 se produce una gran bajada del déficit comercial, llegando incluso al -8,54%. A partir de ese momento, se observa una subida progresiva pero nunca llega a tener valores positivos, o lo que es lo mismo, a tener superávit comercial.

Como se ve en la figura 9, sólo se muestra hasta el año 2019 ya que a día de hoy todavía no está actualizada la información del año 2020. Aunque es cierto, que según economistas a principios del año 2020 se produce una bajada del déficit comercial debido al parón de la actividad económica en España a causa de la pandemia provocada por el Covid-19. No obstante, conforme va transcurriendo el año, dicho déficit va igualándose al resultado del año anterior.

Para finalizar, indicar que los sectores que más exportaciones producen en España son la alimentación, el tabaco y las bebidas. Además, hay que tener en cuenta después de ver la presente evolución que España cuenta con una gran debilidad económica al ser el país con mayor déficit, lo que indica que no vendemos nuestros productos fuera y con por ello contamos con ser un país no competente.

## **8.COMPARATIVA DE LAS CRISIS DEL SIGLO XXI EN ESTADOS UNIDOS, CHINA, ALEMANIA Y ESPAÑA**

En este apartado, como su nombre indica, se va a realizar una pequeña comparativa de cuatro países frente a las crisis más simbólicas que se han producido en estas últimas décadas. Dicha comparativa se realizará a través de la evolución de los indicadores macroeconómicos estudiados durante el presente trabajo. Pero, ¿cuál es el motivo por el que escogemos estos países? Pues bien, por un lado se ha elegido Estados Unidos y China ya que son los países de orígenes de ambas crisis. Como se ha estudiado con anterioridad, la crisis provocada en el año 2008 causada por el sector financiero tuvo origen en EE.UU, de la misma forma, la crisis que se está viviendo actualmente provocada por la pandemia del coronavirus ha sido ocasionada en China. Otro motivo por el que se ha elegido estos dos países es por ser las principales potencias mundiales.

Además de estos dos países, también se va a estudiar el caso de Alemania. La elección de Alemania es incitada por ser el motor económico y principal

potencia de la Unión Europea. Con ello, se podrá apreciar mejor la situación en la que nosotros, España, nos encontramos frente a las crisis económicas.

Por otro lado es necesario destacar, al igual que se ha hecho con anterioridad en el caso de España, la situación de estos países; EE.UU país con más de cincuenta estados situado en América del Norte con una superficie de 9.831.540 km<sup>2</sup>, considerándose uno de los países más grandes del mundo y más aún, la primera economía mundial. Cuenta con una población de 328 millones de personas aproximadamente. La capital de EE.UU es Washington y como moneda tienen el Dólar estadounidense. En cuanto a la situación política de EE.UU tiene una república federal constitucional con régimen presidencialista. Actualmente tras realizarse las precisas elecciones a principios del año 2021 Joseph Robi-nette Biden ha conseguido el poder como presidente del gobierno estadounidense dejando atrás la presidencia de Donalt Trump.

En cuanto a China, es un país situado al este de Asia con una superficie de 9.562.910 km<sup>2</sup> y una población de 1.393 miles de millones de personas, considerándose el país más poblado del mundo. China cuenta con ser la segunda economía mundial detrás de EE.UU, es por ello que existe una constante lucha entre las dos potencias. La capital de China es Pekín y su moneda es llamada Renminbi o Yuan. Por otro lado, el sistema político de China es declarado tanto comunista como socialista, gobernado por el Partido Comunista de China presidido por Xi Jinping.

Por último, Alemania es la economía con mayor prestigio después de EE.UU, China y Japón, considerándose la cuarta economía más poderosa del mundo. Está situada en Europa Occidental con una superficie de 357.580 km<sup>2</sup> y una población de 83 millones aproximadamente. La capital de Alemania es Berlín y al igual que España, cuenta con la moneda del Euro. En cuanto a la situación política de Alemania, cuenta con una República Federal organizada en forma de democracia parlamentaria. La constitución pacta que todo el poder proviene del pueblo.

### 8.1. PIB EE.UU, CHINA, ALEMANIA Y ESPAÑA (2000 - 2020)

La figura 10 que se valora a continuación muestra la evolución del PIB, en valores porcentuales, de los cuatro países comentados anteriormente durante las dos primeras décadas del siglo XXI. Como puede apreciarse a primera vista, existe una diferencia del valor del PIB de China con el resto de países. Tanto en EE.UU, como en Alemania y en España, el PIB cae en el año 2008 mostrando el peor dato de esta primera década del siglo XXI, debido a la crisis del sector

financiero, a excepción de España que su peor dato lo obtiene en la crisis del 2020 por la pandemia del coronavirus. Durante la crisis del 2008 el país que más desciende es Alemania. Sin embargo, en la crisis del año 2020 como puede apreciarse el país más afectado es España. Estas bajadas provocaron una complicada situación para las economías de los países, ya que el gasto de los consumidores disminuyó en gran medida.

Con respecto a China, el PIB no llega a tener ningún valor negativo en las crisis estudiadas, aunque en el año 2020 llega a rozarlo con un valor del 1,95%. Este país no muestra valores negativos, pero no quiere decir que no haya sufrido estas fuertes crisis. Se puede observar la disminución que se produce en el año 2008 con un valor del 9,7% que provoca una diferencia del 4,5% con respecto al periodo anterior. Es cierto que China no ha sido tan afectada como los demás países pero aun así no quedó exenta. En definitiva, puede observarse como las caídas del PIB de estos países coinciden concretamente con las crisis estudiadas.

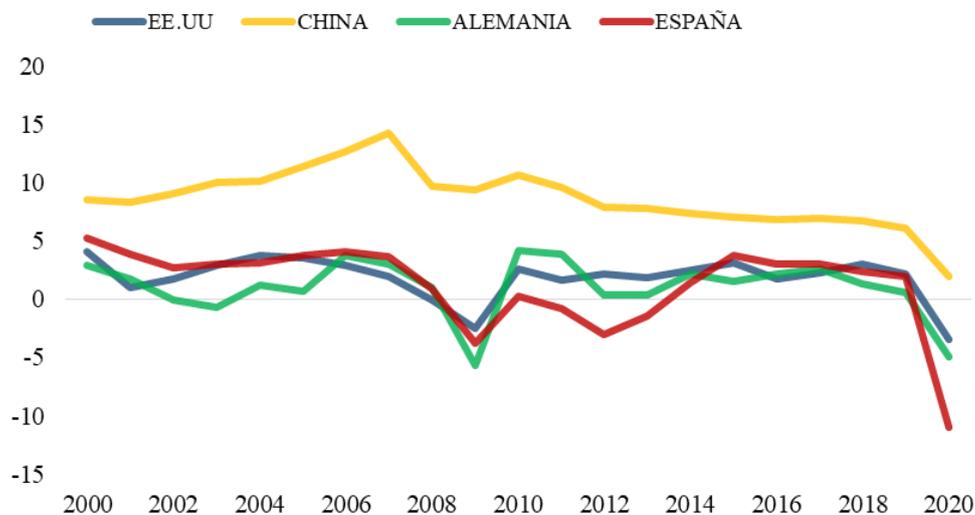


Figura 10. Evolución PIB EE.UU, China, Alemania y España (2000-2020)

Fuente: elaboración propia basada en datos de Expansión

## 8.2. TASA DE DESEMPLEO EE.UU, CHINA, ALEMANIA Y ESPAÑA (2000 - 2020)

La figura 11 muestra la evolución de la Tasa de Desempleo de los cuatro países, en valores porcentuales, abarcando desde el año 2000 al 2020. Lo que más destaca de esta figura es la gran diferencia de desempleo que muestra España llegando incluso a triplicar la tasa de desempleo respecto a los demás países, una auténtica barbaridad. En EE.UU y Alemania se puede observar el aumento del desempleo durante las épocas de crisis y más aún en EE.UU.

El principal problema de España con respecto al gran volumen de desempleo que mantiene es que una vez pasadas las crisis le resulta muy complicado volver a los valores 'normales' de desempleo que mantenía con anterioridad. Por el contrario EE.UU y Alemania, les resulta más sencillo llegar a las tasas de desempleo obtenidas anterior a las crisis.

En cuanto a China, muestra una invariable tasa de desempleo que se mantiene más o menos constante a lo largo de los años. Es un país cuyo desempleo no ha variado mucho en épocas de crisis, se podría decir que China mantiene los niveles más bajos de desempleo del mundo.

Se aprecia que las crisis actúan de manera diferente entre los distintos países. En Europa millones de personas pierden sus empleos en tiempos de crisis y viven con la incertidumbre de poder recuperarlos algún día. Por el contrario, en China los empleos se mantienen incluso en periodos de crisis debido al alto volumen de trabajo que este país tiene con sus industrias manufactureras hacia el exterior del mundo.

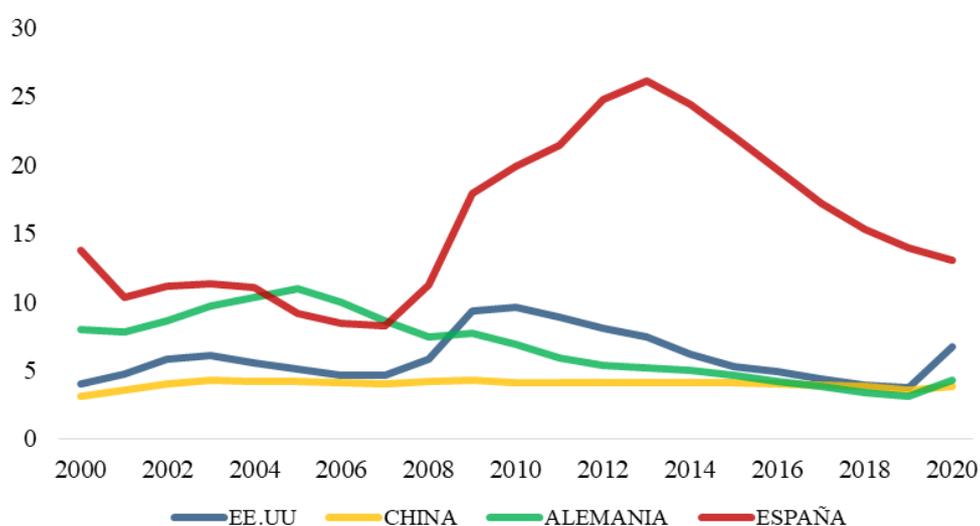


Figura 11. Evolución Tasa de Desempleo EE.UU, China, Alemania y España (2000-2020)

Fuente: elaboración propia basada en datos de Expansión

### 8.3. IPC EE.UU, CHINA, ALEMANIA Y ESPAÑA (2000 - 2020)

En la figura 12 se aprecia la evolución del Deflactor de IPC en valores porcentuales de los países estudiados. Como puede observarse, al igual que se comentó en el caso de España, este indicador muestra ser inestable en cada uno de los países. Esto indica que existe una constante variación de los precios de los bienes y servicios consumidos por las familias de cada país. No obstante, puede observarse que la mayor variación del IPC durante la crisis del 2008 se

produce en China, mostrando incluso valores negativos del 0,34%. Por el contrario, en la crisis del 2020 la mayor variación del precio de los bienes y servicios se produce en España mostrando un valor del 0,4%. En cuanto a EE.UU y Alemania, así como China y España, se aprecia claramente que aunque exista constantes periodos de auge y declive a través de los años, durante los periodos de crisis concurre efectivamente una disminución del IPC provocado por la disminución del consumo de bienes y servicios de las familias de estos países en tiempos de crisis.

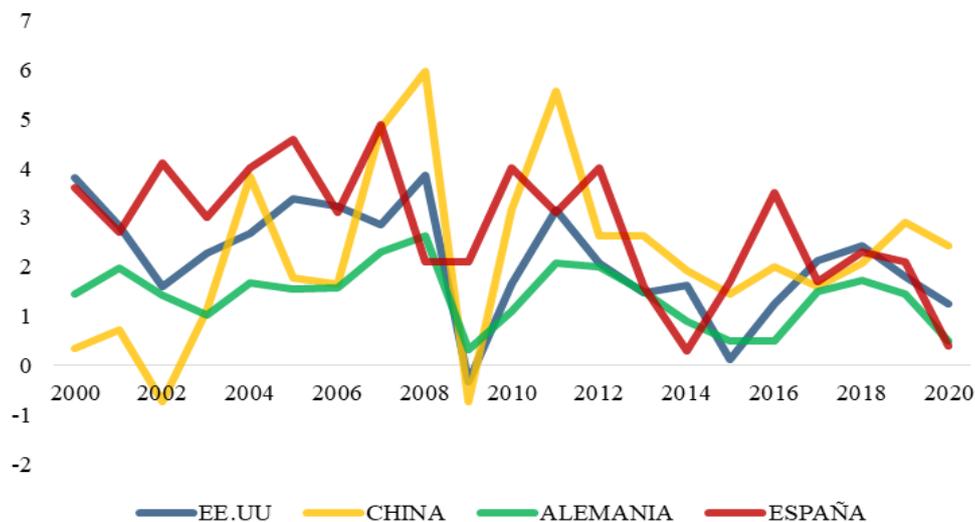


Figura 12. Evolución IPC EE.UU, China, Alemania y España (2000-2020)

Fuente: elaboración propia basada en datos de Expansión e Inflación

#### 8.4. SUPERÁVIT Y DÉFICIT PÚBLICO EE.UU, CHINA, ALEMANIA Y ESPAÑA (2000 – 2020)

En la presente figura se aprecia la evolución del superávit y déficit público de estos cuatro países. De primera vista se aprecia que en estos países predomina principalmente el déficit público, es decir, el Estado de los presentes países gasta más de lo que ingresa. Además se aprecia el gran aumento del déficit que se produjo en EE.UU y España durante la crisis del año 2008, disminución mucho más elevada que Alemania y China.

Con respecto a la actual crisis, EE.UU y China vuelven a tener mayor déficit. Sin embargo, Alemania y España consiguen mejorar sus déficit, incluso el país alemán viene obteniendo durante ocho años atrás un superávit consecutivo, datos bastante favorables para dicho país. No olvidar que en esta figura sólo se aprecia hasta el año 2019 ya que actualmente los datos de superávit y déficit público no se encuentran disponibles para el periodo de 2020.

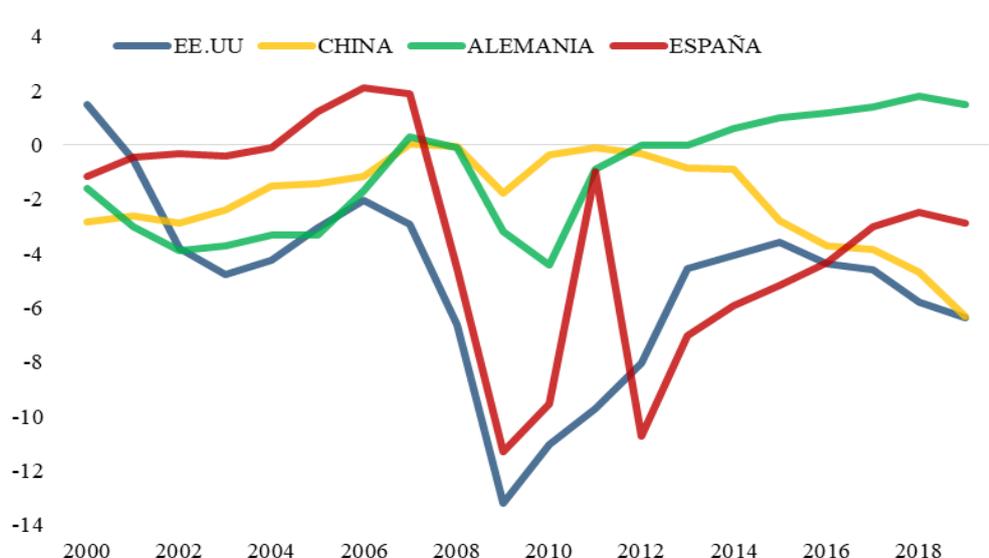


Figura 13. Evolución superávit/déficit público EE.UU, China, Alemania y España (2000-2020)

Fuente: elaboración propia basada en datos de Expansión e Inflación

#### 8.5. SUPERÁVIT Y DÉFICIT COMERCIAL EE.UU, CHINA, ALEMANIA Y ESPAÑA (2000 - 2020)

En la figura 14 se ve una clara diferenciación por un lado entre Alemania y China y por otro entre EE.UU y España. En las últimas dos décadas del siglo XXI, Alemania y China han tenido superávit comercial en todo momento, esto quiere decir que ambos países cuentan con mayor número de exportaciones hacia el exterior que importaciones, por lo que se abastecen por sí mismo y además venden al exterior, situación positiva para una economía. Aunque dichos valores disminuyen durante el periodo de crisis del año 2008 no lo hace con gran influencia. Sin embargo, en el año 2020 China cuenta con un mayor número de exportaciones en su mercado a pesar de la crisis del coronavirus.

Por otro lado, se encuentra EE.UU, país con mayor número de importaciones del mundo, esto quiere decir que cuenta con un gran volumen de mercancía de otros países, principalmente de China. Dicho país mantiene una constante evolución de sus importaciones a lo largo de los años, sin hacer notar grandes variaciones. Sin embargo, España si que hace notar disminuciones durante el periodo de crisis del año 2008 aunque durante el año 2020 parece que los dos países se están manteniendo constante.

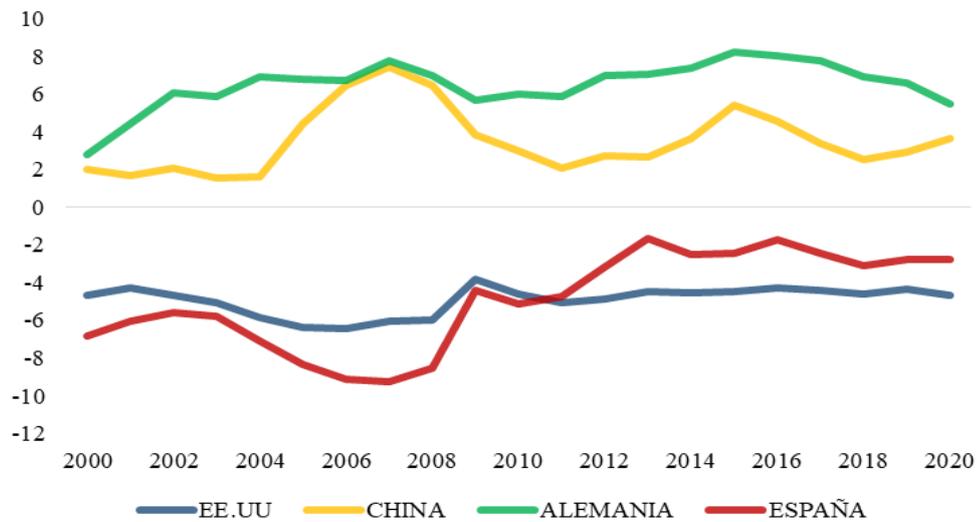


Figura 14. Evolución superávit/déficit comercial EE.UU, China, Alemania y España (2000-2020)

Fuente: elaboración propia basada en datos de Expansión

## 9. CONCLUSIÓN

Las crisis económicas son fenómenos que se introducen a lo largo de la historia surgiendo ciclos económicos como se ha visto a lo largo del presente trabajo. Durante el tiempo que lleva iniciado el siglo XXI, se han producido dos grandes crisis económicas con distintos orígenes y causas, pero con similares repercusiones a nivel económico.

La repercusión económica de ambas crisis ha sido prácticamente de la misma envergadura en los distintos países, a excepción de China donde la repercusión ha sido inferior. Por lo que se puede corroborar que efectivamente cuando se inicia una crisis económica sea cual sea su país de origen, afecta a nivel mundial debido a los efectos de la globalización.

Los países sufren importantes desequilibrios económicos durante las épocas de crisis provocando grandes consecuencias negativas, inevitables en mayor medida. Dichas consecuencias se han visto reflejadas a lo largo del trabajo con la disminución de los indicadores macroeconómicos, los cuales miden el alcance de los objetivos macroeconómicos que desean los distintos países.

Con la ayuda de los indicadores se llega a conocer con certeza la situación, principalmente económica, de los países y más aún, permiten comparar la situación de cada país con otro cualquiera.

Es cierto, que hoy día, el efecto de la globalización expande las crisis por todo el mundo independientemente de cual sea su origen. No obstante, este

fenómeno no afecta a todos los países por igual ya que esto depende en gran medida de la situación del país anterior a la crisis.

Es por ello, que para poder estudiar la influencia de una crisis en cualquier país, hay que tener en cuenta la situación anterior a la crisis. Por un lado, en referencia a la crisis del año 2008, cuando esta estalló, la situación de los países era nefasta ya que los ciudadanos no contaban con dinero y más aún no podían pedir prestado a las entidades financieras, porque estas tampoco disponían de dinero para prestar, es decir, existía un clima de gran desconfianza e incertidumbre. Ante esta situación ha sido necesario el transcurso de los años para que tanto las entidades financieras como los ciudadanos puedan recaudar dinero y poder volver a poner el dinero en circulación y con ello recuperar la desconfianza que existía.

Sin embargo, la crisis actual del año 2020, ha llegado de forma inesperada para todos y ha provocado un parón repentino de la actividad económica. Esto quiere decir que, antes de la crisis provocada por la pandemia, se vivía una situación económica medianamente buena en todos los países. Por lo que esta crisis, aunque muestre que los indicadores macroeconómicos son más bajos que la anterior, se puede decir que será menos intensa en cuanto a duración, ya que antes de estallar la crisis existía una buena situación económica en los países y esto ayuda a salir de esta con más facilidad.

Para finalizar cabe resaltar que las consecuencias económicas reales de la crisis sanitaria se podrán analizar con mayor profundidad a medio y largo plazo, por lo que se toma como posible línea de investigación futura.

## BIBLIOGRAFÍA

Burns, A.F. y Mitchell, W.C. (1946): *Measuring Business Cycles*, también en *Studies in Business Cycles*, vol. 2, NBER.

Cendejas, J. L. (2016). *Ciclo económico: introducción*. November. <https://doi.org/10.13140/RG.2.2.13960.42245>

Cristóbal, A. (2012). El índice deflactor del Producto Interior Bruto. *Índice BCE*, 8-9. <http://www.revistaindice.com/numero21/p8.pdf>

Coobs, W. (1995). Choosing the right words: the development of guidelines for the selection of the appropriate crisis response strategies. *Management Communication Quarterly*, 8, 447-476.

DANE (2006). Preguntas Frecuentes. Índice de Precios al Consumo. *Departamento Administrativo Nacional de Estadística*, 1 - 3. [https://www.dane.gov.co/files/faqs/faq\\_ipc.pdf](https://www.dane.gov.co/files/faqs/faq_ipc.pdf)

Expansión (varios años). *Déficit y Superávit Público*. <https://datosmacro.expansion.com/deficit/espana>

Expansión (varios años). *Déficit y Superávit Comercial*. <https://datosmacro.expansion.com/comercio/balanza/espana>

García Ponce, D., & Smolak-Lozano, E. (2013). Comunicación de crisis: compilación y revisión de teorías y taxonomías prácticas desde una perspectiva cualitativa. *Vivat Academia*, 0(124), 51. <https://doi.org/10.15178/va.2013.124.51-67>

Han, E. S., & goleman, daniel; boyatzis, Richard; Mckee, A. (2019a). El Derecho Internacional de la Prevención y Gestión de Crisis. *Journal of Chemical Information and Modeling*, 53(9), 1689–1699.

Han, E. S., & goleman, daniel; boyatzis, Richard; Mckee, A. (2019b). Metodología del Índice de Precios al por Mayor. *Journal of Chemical Information and Modeling*, 53(9), 1689–1699.

INE (varios años). *Producto Interior Bruto (PIB)*. Instituto Nacional de Estadística. [https://www.ine.es/prensa/pib\\_tabla\\_cne.htm](https://www.ine.es/prensa/pib_tabla_cne.htm)

INE (varios años). *Índice de Precios al Consumo (IPC)*. Instituto Nacional de Estadística. [https://www.ine.es/dyngs/INEbase/es/operacion.htm?c=Estadistica\\_C&cid=1254736176802&menu=ultiDatos&idp=1254735976607](https://www.ine.es/dyngs/INEbase/es/operacion.htm?c=Estadistica_C&cid=1254736176802&menu=ultiDatos&idp=1254735976607)

Jiménez, F. (2019). Elementos de teoría y política macroeconómica para una economía abierta. *Elementos de Teoría y Política Macroeconómica Para Una Economía Abierta*, 3–40. <https://econpapers.repec.org/RePEc:pcp:puplib:lde-2012-02a>

Koselleck, Reinhart (2002). “Some Questions Regarding the Conceptual History of “Crisis”. *The Practice of Conceptual History: Timing History, Spacing Concepts*. Stanford: Stanford University Press, 2002: 236-247.

Kristalina Georgieva (2020). *Declaración tras una llamada ministerial del G20 sobre emergencias del coronavirus*. Fondo Monetario Internacional (FMI). <https://www.imf.org/es/Topics/imf-and-covid19>.

Márquez, G. (2010). Evolución y Estructura del PIB, 1921-2010. *El Colegio de México and Secretaría de Economía*, 549–572. <https://www.jstor.org/stable/j.ctv47wf39.21>

Mittelman, J.H., editor. *Globalización: critical reflexiones*. USA. Lynne Rienner. 1996

Olaya, I. C. R. (2003). Ciclos económicos y ciclos de referencia. Aspectos teóricos y evidencia empírica. *15 de Octubre 2003*, 41–60. <https://publicaciones.eafit.edu.co/index.php/ecos-economia/article/view/2059/2028>

Piñuel, J.L (1997). *Teoría de la comunicación y gestión de las organizaciones*. Madrid: Síntesis.

Rivas, D. M. (2013). Ciclos Económicos : Prosperidad Y Depresión. *Mediterráneo Económico*, 22, 113–123. <http://www.publicacionescajamar.es/pdf/publicaciones-periodicas/mediterraneo-economico/22/22-338.pdf>

Statista. (n.d.). *Casos confirmados de coronavirus en el mundo por continente 2021* | Statista. Retrieved February 19, 2021, from <https://es.statista.com/estadisticas/1107712/covid19-casos-confirmados-a-nivel-mundial-por-region/>

Statista (varios años). *Tasa de Desempleo*. <https://es.statista.com/estadisticas/500987/prevision-tasa-de-paro-en-espana/>

Suárez, L. M. (2014). *Los Ciclos Económicos y sus Crisis*. Abril, 1–112. <http://library1.nida.ac.th/termpaper6/sd/2554/19755.pdf>

Todesca, J. (2016). ¿Qué es el índice de precios al consumidor? *Revista INDEC*, 16. [https://www.indec.gov.ar/ftp/cuadros/economia/ipc\\_que\\_es\\_06\\_16.pdf](https://www.indec.gov.ar/ftp/cuadros/economia/ipc_que_es_06_16.pdf)

Ulmer, R.R., Sellnow, T.L y Seeger, M.W. (2015). *Effective crisis communication: moving from crisis to opportunity*. California

